



# Преимущества — налицо

**НАТЕКС** — крупнейшая российская компания, известная своими достижениями в области создания систем связи “под ключ” для самых требовательных заказчиков. Известна она еще и тем, что получила на свою продукцию статус ТОРП (телекоммуникационное оборудование российского происхождения), а ее специалисты успешно работают во многих представительных

органах, занимающихся совершенствованием нормативной базы отрасли. Исполнительный директор компании “НАТЕКС” **Денис Сорокин** рассказал читателям Вестника связи об актуальных проблемах импортозамещения в России и проводимой ГК НАТЕКС работе по активному внедрению отечественного оборудования на российских сетях связи.

**ВС:** *Какие ваши продукты уже занесены в список отечественного оборудования?*

**Д.С.:** Еще в 2010 г. мы “почувствовали” первые реальные действия государства по стимулированию отечественного производителя.

В конце мая вышло постановление Председателя Правительства о создании на базе Минпромторга при участии Минэкономразвития и Минкомсвязи межведомственного экспертного совета, которому надлежало сформировать критерии для определения признаков телекоммуникационного оборудования российского происхождения (ТОРП) и присвоения данного статуса соответствующей продукции. Речь идет именно об оборудовании, но никак не о предприятии, его производящем. Уже с 2012 г. началось присвоение статуса ТОРП российским производителям, и пяти видам продукции нашей компании был присвоен этот статус. Речь идет о флагманских продуктах, сыгравших в свое время огромную роль в процессах цифровизации сетей, — таких как Мегатранс и Орион, которые мы с успехом продаем в 30 стран мира.

Отечественными были признаны и оптический мультиплексор серии FOM, технологический конвертор серии NX, разработанный в свое время для технологических сетей ПАО “Газпром” и ПАО “Транснефть”, и, наконец, наша система управления FlexGain View. Программисты НАТЕКСа создавали ее кросс-платформенной, и она была портирована на отечественный процессор под ОС “Эльбрус”. В результате получился один из самых безопасных и контролируемых комплексов системы управления и мониторинга в РФ.

**ВС:** *Что на очереди для занесения в этот список?*

**Д.С.:** Большие задумки у нас есть по организации в России собственных SFP-модулей. Ведь сейчас эти компоненты поставляются в основном из азиатских стран, а то и вообще из государств-членов альянса НАТО. И что может содержать это устройство — достоверно известно лишь его изготовителю. НАТЕКС планирует в ближайшее время организовать собственное производство SFP-модулей, обладая правами на схемотехнику, программное обеспечение и технологическую документацию. Цель преследуется одна: изучить соответствующий спрос на российском рынке. При этом мы вполне понимаем, что себестоимость этих изделий (на начальном этапе) у нас будет, мягко говоря, неидеальной. Но в дальнейшем можно будет говорить о совместном производстве, например с Ангстремом, соответствующего чипа для нашего модуля. В результате получим SFP-модули с активной российской элементной базой, а также их монтаж, сборку и сопровождением в России. Между тем, сейчас все оборудование связи собирается на зарубежной элементной базе.

**ВС:** *А что российская микроэлектроника?*

**Д.С.:** Если говорить об отрасли, то она существует, хотя переживает не лучшие времена и, по нашему мнению, в основном нацелена на госзаказ, рынок ВПК и экспорт полуфабрикатов (для выпуска зарубежных микросхем), которые по технологическим нормам за рубежом уже не рентабельны. Лучшее подтверждение тому — прошедшая весной

выставка “Связь-2016”. Стенд НАТЕКСа в течение выставки посетили с десятком представителей различных зарубежных компаний. Они предлагали использовать для производства нашего оборудования их элементную базу. А между тем за все те 20 лет, что НАТЕКС участвует в этой выставке, ни один российский производитель микроэлектроники не подошел к нам с аналогичным предложением! По нашим ощущениям, у них маркетинга нет совсем или он имеет ориентацию на другие рынки.

Соответственно нет от наших соотечественников никаких рекламных и презентационных материалов, “application note”, доступных демонстрационных плат и “starter kit” и т. п., хотя во всем мире это устоявшаяся практика с огромным набором средств и методов. Мы не ощущаем, что интересуем российскую микроэлектронику как рынок. Понятно: всех интересуют госзаказы на большие тиражи и с хорошей регулярностью. Будь то электронные паспорта или чипы для транспортных электронных билетов. А рынок в РФ, между прочим, не такой уж и маленький. Речь ведь идет не только о телекоме, но и о системах АСУ ТП, вычислительной технике, автопроме. Там спрос на микросхемы, микропроцессоры не меньший. Между тем, слепое использование зарубежных компонентов чревато последствиями. И не только для оборонных предприятий. Если в один миг “упадет” связь в целом регионе — мало не покажется никому! А данная ситуация реально может произойти, например, из-за “закладок” в оборудование на зарубежном заводе-производителе. При нынешнем плачевном состоянии отечественной элементной базы